

# Sales Engineer/Technical Support

Till vår enhet i Sollentuna söker vi nu en Teknisk Säljare som vill ta en aktiv roll i att utveckla våra affärer med kunder inom industrin samt bistå med teknisk support för spettprodukter mot Diamond Powers övriga dotterbolag och representanter globalt. Efter ett tag kommer du också att få arbeta med våra andra produkter som är kamera och sotblåsare. Du ska även identifiera och utveckla nya kundrelationer inom petrokemi-, stål-, kalk- och cementindustrin. Du spenderar ett par dagar i veckan på resande fot i framförallt Sverige men även i Norge, Spanien, Portugal och Frankrike där du träffar nya avtal och knyter starka band till nya och befintliga kunder. Som teknisk säljare kommer du att rapportera direkt till Produktchefen.

Vi ser gärna att du är relativt nyutexaminerad ingenjör. Meriterande för befattningen är erfarenhet av B2B teknisk försäljning eller erfarenhet från skogsindustrin/energibranschen.

Vi vill att du har en Civil-/Högskoleingenjörsutbildning inom Maskin- eller Kemiteknik då vi ser detta som en funktion med hög tillväxtpotential vidare inom koncernen.

Har du ångan uppe och vill du bidra med affärsmannaskap och kompetens till vår verksamhet? Vi erbjuder dig en roll i en internationell koncern med god lönsamhet och långsiktiga expansionsplaner samt goda möjligheter att utvecklas. Du kommer naturligtvis få en gedigen teoretisk och praktisk introduktion då vi arbetar långsiktigt i en kunskapsintensiv verksamhet.

***Intresserad? Välkommen med din ansökan snarast via [www.mercuriurval.se](http://www.mercuriurval.se) (ref.nr SE-05148).***

***Frågor besvaras av Claes Svensson på Mercuri Urval, tel. 08-506 45009.***